



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für  
die Food-Industrie*

Sie sind ein dynamischer, verhandlungsstarker und kommunikativer Vertriebsprofi mit profunder Erfahrung im **Vertrieb B2B/Industrie** von Ingredients in die Lebensmittelindustrie? Sie suchen eine spannende und herausfordernde **Führungsaufgabe** als Schlüsselrolle im nationalen Vertrieb mit direkter Berichtslinie an den European Sales Director, die Sie teils vom **Home Office** und teilweise am Standort im **südlichen Nordrhein-Westfalen** ausüben können? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Im Zuge des weiteren Expansionskurses besetzen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position eines

## Area Sales Manager (m/w)

### Vertriebsleitung B2B national

#### Ihr Profil:

- Akademischer Abschluss im Bereich Lebensmitteltechnologie oder eine kaufmännische Ausbildung mit einem sehr guten technologischen Verständnis
- Einige Jahre Erfahrung im Vertrieb B2B/Industrie von Gewürzen und Zusatzstoffen in die Lebensmittelindustrie mit Schwerpunkt Geflügel und Fleischwaren, Snacking, Vegetables oder Convenience
- Motivierende und zielorientierte Führungskompetenz
- Flexibilität und eine positive Ausstrahlung, die Menschen mitnimmt und begeistert
- Kommunikativ und Freude am Arbeiten im internationalen Team
- Sehr gute Englischkenntnisse für die Kommunikation im Konzern

#### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die weitere Entwicklung und Umsetzung der strategischen Vertriebs- und Unternehmensziele in Deutschland
- Führung und Begleitung des nationalen Key Account Teams sowie Betreuung eigener Top Key Accounts in Zusammenarbeit mit den internationalen Kollegen
- Preis- und Vertragsverhandlungen, Budgetplanung
- Sicherung und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie weiterer Ausbau unserer Marktposition durch gezielte Neuaquisitionen in enger Zusammenarbeit mit der Anwendungstechnik
- Unterstützung bei der Entwicklung neuer Produkte und Produkteinführungen



Als international tätiges Unternehmen bietet unser Mandant seinen Kunden der Lebensmittelindustrie mit einer breiten Palette an Coatings, Compounds, Liquids, Aromen und anderer funktionaler Grundlagenprodukte innovative und individuelle Lösungen für herausragenden Geschmack und optimale Beschaffenheit ihrer Produkte.

Es erwartet Sie eine herausfordernde Führungsaufgabe mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Arbeitsumfeld. Darüber hinaus eine Arbeitsatmosphäre, die von einem starken Teamgeist geprägt ist und ein hohes Maß an Freiraum bietet, Projekte kreativ und eigenständig nach vorn zu bringen. Eine angemessene Vergütung und ein PKW auch zur privaten Nutzung ergänzen unser Angebot.

### Interessiert?

**Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!** Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Ihre Bewerbungsunterlagen sowie Ihre Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder Xing!** unter Angabe der **Referenz 2152** an:

#### LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9  
45770 Marl  
02365 207 140  
[info@lieblier.de](mailto:info@lieblier.de)  
[www.lieblier.de](http://www.lieblier.de)



*Wir machen uns für Sie stark!*