



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Sie sind ein **Vertriebsprofi** und können sich als charismatische und bodenständige Persönlichkeit gleichfalls hands-on als auch strategisch-modern auf Ihre Kunden einstellen? **Kundenakquise und konsequenter Ausbau von Handelsbeziehungen** im LEH sind Ihre Stärken? Sie stehen mit voller Überzeugung hinter innovativen Produkten und suchen eine Herausforderung in einem **jungen, dynamischen Unternehmen**? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir suchen für die Region um **Nürnberg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen

Sen. Key Account Manager m/w

LEH national und international

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb Food (Frische oder TK)
- Spaß am Auf- und Ausbau von neuen Geschäftsfeldern
- Exzellente Kenntnisse der Strukturen und Entscheider im deutschen LEH (regional und zentral)
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Reisebereitschaft in Deutschland und ggf. Europa
- Sehr gute Englischkenntnisse

Ihre Aufgaben:

- Nach gründlicher Einarbeitung eigenständiges Führen nationaler und internationaler Key Accounts
- Ergebnisverantwortung im Bereich Distribution, Absatz, Umsatz und Ertrag
- Präsentation von Neuprodukten, Führen von Listungs- und Jahresgesprächen
- Absprache, Abstimmung und Überwachung von Promotions
- Erschließen neuer Umsatz- und Absatzpotentiale
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und Produktion, regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung



Wir machen uns für Sie stark!



Unser Mandant ist Teil einer Unternehmensgruppe mit Schwerpunkt auf der Entwicklung, Produktion und Vermarktung von High Protein Food auf Basis pflanzlicher Rohstoffe in den Bereichen Snacks, Fleisch- oder Molkereialternativen.

Ein **internationales Arbeitsumfeld**, Möglichkeiten der aktiven Gestaltung, **flache Hierarchien** und ein **kollegiales Betriebsklima** mit **kurzen Entscheidungswegen** warten auf Sie. Ein **PKW** auch zur **privaten Nutzung** ergänzt unser Angebot.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer **Gehaltsvorstellung** und **Kündigungsfrist** per **Email oder Xing!** unter Angabe der **Referenz 2303** an:

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de