



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für  
die Food-Industrie*

Sie sind ein dynamischer, verhandlungsstarker und kommunikativer Vertriebsprofi mit profunder (Führungs-)Erfahrung im **Vertrieb B2B/Industrie** und verfügen bereits über ein **exzellentes Netzwerk** auf Entscheider-Ebene im **Food Service**? Sie suchen eine spannende und herausfordernde **Führungsaufgabe** als Schlüsselrolle im nationalen Vertrieb mit direkter Berichtslinie an den europäischen Sales Director, die Sie am Standort im **südlichen Nordrhein-Westfalen** ausüben können? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Im Zuge einer Umbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **National Sales Manager Deutschland (m/w)** **B2B / Industrie**

### **Ihr Profil:**

- Akademischer Abschluss oder kaufmännische Ausbildung mit hoher Affinität für Lebensmittel
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb von Lebensmitteln, exzellente Kenntnisse der Strukturen und ein breites Netzwerk auf Entscheider-Ebene im Food Service
- Managertyp als charismatische, selbstbewusste und zielorientierte Führungspersönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz
- Strukturierte, eigenständige und genaue Arbeitsweise
- Unternehmerisch denkend
- Sehr gute Englischkenntnisse für die Kommunikation im Konzern

### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für die weitere Entwicklung und Umsetzung der strategischen Vertriebs- und Unternehmensziele in Deutschland
- Führung und Begleitung des Feldteams sowie Betreuung eigener Top Key Accounts in Zusammenarbeit mit den Kollegen
- Preis- und Vertragsverhandlungen, Budgetplanung
- Sicherung und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie weiterer Ausbau der deutschen Marktposition durch gezielte Neu-Akquisitionen
- Unterstützung bei der Einführung der neu entwickelten, ungekühlt lagerbaren Produktpalette



*Wir machen uns für Sie stark!*



Als Traditionsunternehmen mit Standorten im In- und Ausland gehört unser Mandant seit über 20 Jahren zu den führenden Anbietern von Feinkostprodukten. Über den Produktionsstandort in NRW werden die Kunden aus dem Bereich Food Service versorgt.

Wenn Sie mit Ihren bisherigen nachhaltigen Erfahrungen und Erfolgen die passende Gelegenheit zur Übernahme weiterer Verantwortung suchen, wartet hier die richtige Aufgabe. Faire Vergütungsmodelle sowie ein **PKW** auch zur privaten Nutzung ergänzen das Angebot.

## **Interessiert?**

**Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!** Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per Email oder Xing!** unter Angabe der **Referenz 2325** an:

**LIEBLER INSTITUT GmbH**

Dieselstraße 9  
45770 Marl

02365 207 140  
[info@liebler.de](mailto:info@liebler.de)  
[www.liebler.de](http://www.liebler.de)