



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Sie sind ein dynamischer, verhandlungsstarker und kommunikativer Vertriebsprofi mit profunder Erfahrung im **Vertrieb B2B/Industrie** von Ingredienzen in die Lebensmittelindustrie **mit Schwerpunkt Proteine** (rotes Fleisch, Geflügel und pflanzliches Eiweiß)? Sie suchen eine spannende und herausfordernde **Vertriebsaufgabe für die Region Deutschland und Skandinavien**? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Im Zuge des weiteren Expansionskurses suchen wir für den **Standort Raum Münster** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Senior Account Manager (m/w)

Vertrieb B2B/Industrie

Ihr Profil:

- Akademischer Abschluss im Bereich Lebensmitteltechnologie oder eine kaufmännische Ausbildung mit einem sehr guten technologischen Verständnis
- Profunde Erfahrung im Vertrieb B2B/Industrie von Ingredienzen in die Lebensmittelindustrie mit Schwerpunkt Proteine (rotes Fleisch, Fisch, Geflügel und pflanzliches Eiweiß)
- Motivierende und zielorientierte Führungskompetenz
- Flexibilität und eine positive Ausstrahlung, die Menschen mitnimmt und begeistert
- Kommunikativ und Freude am Arbeiten im internationalen Team
- Sehr gute Englischkenntnisse für die Kommunikation im Konzern, weitere Fremdsprachen (z.B. Niederländisch) von Vorteil
- Anwenderkenntnisse im Bereich MS-Office setzen wir voraus

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die weitere Entwicklung und Umsetzung der strategischen Vertriebs- und Unternehmensziele in Deutschland und Skandinavien
- Preis- und Vertragsverhandlungen, Budgetplanung
- Sicherung und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie weiterer Ausbau der Marktposition durch gezielte Neu-Akquisitionen in enger Zusammenarbeit mit den angrenzenden Abteilungen
- Koordination technischer und geschäftlicher Aktivitäten
- Unternehmensinternes Training und Coaching des Verkaufsteam
- Proaktive Mitwirkung bei der Festsetzung der zukünftigen strategischen Ausrichtung
- Mitgestaltung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen



Als international tätiges Unternehmen bietet unser Mandant seinen Kunden der Lebensmittelindustrie mit einer breiten Palette an Coatings, Compounds, Liquids, Aromen und anderer funktionaler Grundlagenprodukte innovative und individuelle Lösungen für herausragenden Geschmack und optimale Beschaffenheit ihrer Produkte.

Es erwartet Sie eine herausfordernde Führungsaufgabe mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Arbeitsumfeld. Darüber hinaus eine Arbeitsatmosphäre, die von einem starken Teamgeist geprägt ist und ein hohes Maß an Freiraum bietet, Projekte kreativ und eigenständig nach vorn zu bringen. Eine angemessene Vergütung und ein PKW auch zur privaten Nutzung ergänzen unser Angebot.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Ihre Bewerbungsunterlagen sowie Ihre Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2345** an:

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9
45770 Marl
02365 207 140
info@liebler.de
www.liebler.de



Wir machen uns für Sie stark!