



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Sie sind eine erfahrene und verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf in der lebensmittelproduzierenden bzw. Fleischwaren-Industrie? Sie haben hervorragende Kenntnisse des deutschsprachigen Retail-/LEH-Marktes im Bereich Fleisch, Wurst und Convenience.** Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir suchen für den **Hauptstandort im Großraum Stuttgart** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Key Account Manager Retail/LEH (m/w/d) für den Bereich Fleisch, Wurst & Convenience

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb / Lebensmittelherstellung oder vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb & Marketing mit relevanten Erfolgen
- Hervorragende Kenntnisse des deutschen/deutschsprachigen LEH-Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege im Bereich Fleisch, Wurst, Convenience
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Solide Erfahrung im Projektmanagement als kreativer & flexibler Teamplayer
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Erarbeitung von Angeboten und Verkaufspreisen, qualifizierte und bedarfsgerechte Betreuung der Kunden hinsichtlich der verhandelten Jahresziele, wie z.B. Umsatzwert, Umsatzvolumen und Vertriebsmaßnahmen
- Organisation und Durchführung von kulinarischen Schulungen/Sitzungen mit den Vertriebsmitarbeitern des Kunden sowie Planung und Teilnahme an In-house-Messen
- Zusammenarbeit mit allen beteiligten Bereichen des Unternehmens sowie übergreifend in der Unternehmensgruppe
- Aufstiegsmöglichkeit zum Geschäftsführer Vertrieb



Seit über 30 Jahren schaffen wir Lösungen in der Personalbeschaffung. Wir machen uns für Sie stark!



Unser Mandant

Unser Mandant ist führender Vollsortimenter für Metzgereien, die Gastronomie, Hotellerie und Großverbraucher in Baden-Württemberg und Sachsen, betreibt C&C-Märkte, ein modernes IFS-zertifiziertes EU-Fleischwerk, einen EU-Schlachthof sowie einen Großhandel mit Fertig- und Nebenprodukten aller Verarbeitungsstufen.

Ihre Benefits:

- Verantwortung, Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vertragsbedingungen, betriebliche Altersvorsorge und Weiterbildungsmöglichkeiten

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2564** an:

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de