



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Sie verfügen bereits über Berufserfahrung als **Anwendungstechnologe oder Produktentwickler** im Bereich **Gewürze und Zusatzstoffe**, bringen ein hohes Maß an Kundenorientierung, Kommunikations- und Überzeugungsstärke mit und haben Spaß an Vertriebsaufgaben? Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Wir suchen für den Standort im **Raum Osnabrück (Niedersachsen) & Home Office** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Key Account Manager B2B national(m/w/d) für Gewürz- und Zusatzstoffe

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Fleischer/Fleischermeister, Koch mit Zusatzqualifikation Lebensmitteltechniker/Technologie, gerne Studium (BSc/MSc)
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, Produktentwicklung oder Application Management, vorzugsweise in der fleischverarbeitenden Industrie
- Große Affinität zum Vertrieb und Erfahrung in der kundennahen Entwicklung und anwendungstechnischen Beratung sowie im fachberatenden Verkauf
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität mit sehr guten analytischen Fähigkeiten
- Kommunikations- und durchsetzungsstark, teamerfahren, strukturiert und ergebnisorientiert arbeitend mit viel Kreativität und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen und der anwendungstechnischen Beratung mit dem Fokus auf Industriekunden der Fleisch- und Wurstwarenindustrie, mit Schwerpunkt NRW, Niedersachsen, Schleswig-Holstein und Hamburg
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien, Erarbeitung von Angeboten und Verkaufspreisen und qualifizierte und bedarfsgerechte Betreuung der Kunden hinsichtlich der verhandelten Jahresziele
- Aufbau eines nachhaltigen Beziehungsmanagements zu allen relevanten Entscheidern auf Industrieseite
 - Bearbeitung von anwendungsbezogenen Kundenanfragen hinsichtlich der Kundenanforderungen und Vertriebskennzahlen
 - Permanente Markt-/Umfeld- und Trendbeobachtung zur Umsetzung neuer Produktideen



*Seit über 30 Jahren schaffen wir Lösungen in der
Personalbeschaffung - Wir machen uns für Sie stark!*



Unser Mandant:

Unser Mandant ist der größte deutsche Gewürzhersteller und weltweit das größte Gewürzunternehmen in privatem Besitz. Mit seinen Produkten richtet er sich über den Lebensmittelhandel an Konsumenten, an Kunden aus der Hotellerie, Gastronomie und dem Catering sowie an Groß- und Industriekunden.

Ihre Benefits:

- Verantwortung, Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven
- Wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vertragsbedingungen, leistungsgerechte Vergütung

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2574** an:

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de