



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Sie sind ein **versierter Vertriebsprofi mit mehrjähriger Berufserfahrung in der Fleischindustrie, der das Geschäft mit Frischfleisch aus dem Effeff beherrscht?** Sie haben ausgezeichnete Produktkenntnisse und Vertriebserfahrung im Bereich Rindfleisch und suchen eine anspruchsvolle Führungsaufgabe im Vertrieb? **Dann sollten wir uns kennenlernen!**

Wir suchen für den **Standort im Raum Lohne (Oldenburg/Niedersachsen)** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Verkäufer Rindfleisch (m/w/d)

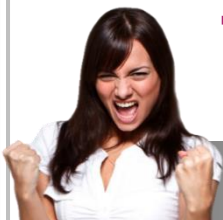
für den nat. & internationalen Vertrieb

Ihr Profil:

- Ausbildung zum Fleischer (gn) mit ergänzender Weiterbildung/Studium im Bereich Lebensmitteltechnik sowie guter betriebswirtschaftlicher Kenntnisse oder vergleichbare kfm. Ausbildung
- Mehrjährige (Führungs-)Erfahrung im Bereich Verkauf eines Rotfleischbetriebes einschließlich der Kapazitätsplanung wünschenswert
- Ausgeprägte Beratungskompetenz und Servicedenken sowie Erfahrungen im täglichen Kontakt mit verschiedenen Kundentypen
- Hohe Identifikation mit dem Produkt Rindfleisch
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und hohe EDV-Affinität
- Gute Englischkenntnisse, idealerweise noch weitere europäische Sprachen
- Ausgeprägtes strategisches und analytisches Denken, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft
- Systematische und strukturierte Arbeitsweise, Flexibilität, Zuverlässigkeit, Selbstorganisation und Belastbarkeit

Ihre Aufgaben:

- Proaktiver Verkauf von Rindfleisch-Teilen in nationale und internationale Vertriebskanäle und Märkte
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kunden-Netzwerks im Tagesgeschäft sowie Neukundengewinnung im In- und Ausland und Etablierung neuer Absatzmärkte
- Kalkulieren von Preisen und Konditionen, Erstellen von Angeboten und Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Regelmäßige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Messetätigkeit
- Mengen-, Produktions- und Verladeplanung
- Aktive Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Schnittstellen am Standort wie Vertriebsinnendienst, Einkauf, Produktion und Logistik
- Weiterentwicklung und Ausschöpfen des Vertriebspotentials sowie Umsetzung neuer Verkaufsstrategien in Zusammenarbeit mit Kunden und Verkaufsleitung



Seit über 30 Jahren schaffen wir Lösungen in der Personalbeschaffung. Wir machen uns für Sie stark!



Unser Mandant:

Unser Mandant ist ein renommiertes fleischverarbeitendes Traditionsunternehmen der Lebensmittelbranche und seit über 50 Jahren spezialisiert auf die Herstellung von Fleischwaren und Wurstspezialitäten über die gesamte Wertschöpfungstiefe.

Ihre Benefits:

- Verantwortung, Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem familiären, dynamisch wachsenden Unternehmen
- Wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vertragsbedingungen

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder [XING](https://www.xing.com)** unter Angabe der **Referenz 2718** an:

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9
45770 Marl
02365 207 140
info@liebler.de
www.liebler.de