



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für  
die Food-Industrie*

Sie sind ein **Vertriebsprofi im Export** und können sich als charismatische und bodenständige Persönlichkeit gleichfalls hands-on als auch strategisch-modern auf Ihre Kunden einstellen? **Kundenakquise und konsequenter Ausbau von Handelsbeziehungen im LEH, Drogerien & Großhandel** sind Ihre Stärken? Sie stehen mit voller Überzeugung hinter innovativen Produkten und suchen eine Herausforderung in einem traditionsreichen Familienunternehmen?

Wir suchen für den **Raum Kempten (Allgäu) & Home Office** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

## **Key Account Manager Export (m/w/d)**

**Vermarktung an Partner, LEH, Drogerien & Großhandel im Ausland**

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, oder eine adäquate kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management in der Lebensmittelindustrie
- Sicheres Auftreten, exzellente kommunikative Fähigkeiten, Präsentationssicherheit und Verhandlungsgeschick
- Know-how in der Vermarktung an Partner, LEH, Drogerien & Großhandel im Ausland
- Lösungsorientierte Arbeitsweise, analytische und strategische Fähigkeiten
- IT-Kompetenz und sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen
- Teamfähigkeit, aber auch Durchsetzungsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Selbstständigkeit, Organisationstalent und eine ausgeprägte Reisebereitschaft

### **Ihre Aufgaben:**

- Übernahme und Ausbau der langjährigen Partner im Ausland
- Proaktive Weiterentwicklung und Ausbau neuer Vertriebsgebiete
- Laufende Analyse der Markt-, Wettbewerbs- und Kundensituation mit Reporting an den Geschäftsbereichsleiter
- Jahresplanung und Planverfolgung in enger Zusammenarbeit mit dem Controlling
- Weiterentwicklung des Produktportfolios im Hinblick auf die Exportmärkte
- In Abstimmung mit dem Geschäftsbereichsleiter bereiten Sie Kundenjahresgespräche vor und setzen diese eigenverantwortlich um
- Zusammenarbeit mit Fachabteilungen bei Produktentwicklungen, technischen und rechtlichen Fragen
  - Mitarbeit in Projektgruppen
  - Gemeinsame Teilnahme an fachspezifischen Messen im In- und Ausland



*Seit über 30 Jahren schaffen wir Lösungen in der Personalbeschaffung. Wir machen uns für Sie stark!*



### **Unser Mandant**

Unser Mandant ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit über 100-jähriger Tradition und einer der führenden Hersteller für Bio-Säuglingsnahrung und Naturkosmetik für Mamas und Babys. Alle Produkte werden am Firmenstandort hergestellt. Die Distribution erfolgt über Drogeriemärkte, Apotheken, Online-Fachmärkte für Babybedarf. Zertifizierungen nach IFS (higher level), EU-Öko-Vorgaben und Cosmos Organic/BDIH unterstreichen den hohen Qualitätsstandard.

### **Ihre Benefits:**

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Langfristige Perspektiven
- Faire Vertragsbedingungen sowie einen PKW auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Krankenzusatzversicherung

## **Interessiert?**

**Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!**

Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder senden Sie direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2804** an:

### **LIEBLER INSTITUT GmbH**

Dieselstraße 9  
45770 Marl  
02365 207 140  
[info@liebler.de](mailto:info@liebler.de)  
[www.liebler.de](http://www.liebler.de)