



# LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für  
die Food-Industrie*

## **Key Account Manager LEH & Discount (m/w/d) für den Bereich Fleisch, Wurst & Convenience**

*Referenznummer: 2828; Standort: Großraum Pforzheim (Baden-Württemberg)*

### **Wir suchen Sie?**

Sie sind eine erfahrene und verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf in der lebensmittelproduzierenden bzw. Fleischwaren-Industrie? Sie haben hervorragende Kenntnisse des deutschsprachigen Retail-/LEH-/Discount-Marktes im Bereich Fleisch, Wurst und Convenience?** Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit?

**Dann sollten wir uns kennenlernen!**

### **Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen**

Ihr zukünftiges Unternehmen zählt zu den führenden Unternehmen im Bereich hochwertiger Frischfleischprodukte und betreibt mehrere bedeutende Schlacht- und Zerlege-Betriebe in Deutschland.

### **Ihr Einsatzort:**

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Großraum Pforzheim (Baden-Württemberg)**.

### **Das bieten wir Ihnen:**

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vertragsbedingungen, betriebliche Altersvorsorge und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

### **Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:**

- Kompetente und aktive Betreuung eines definierten Bereichs des Key Accounts für Discount & LEH
- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen zu den Fokuskunden im Retail-LEH-/Discount sowie aktive Neukundenakquise
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Erarbeitung von Angeboten, Kalkulationen und Verkaufspreisen, qualifizierte und bedarfsgerechte Betreuung der Kunden hinsichtlich der verhandelten Jahresziele, wie z.B. Umsatzwert, Umsatzvolumen und Vertriebsmaßnahmen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Budget- und Absatzplanung sowie strategischer Ausbau des Geschäftsfeldes
- Planung und Teilnahme als Repräsentant auf Messen

- Zusammenarbeit mit allen beteiligten Bereichen des Unternehmens sowie übergreifend in der Unternehmensgruppe

### **Das bringen Sie mit:**

- Eine erfolgreich abgeschlossene kfm. Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium (Schwerpunkt Vertrieb/Lebensmitteltechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung mit relevanten Erfolgen sowie hervorragende Kenntnisse des deutschen/deutschsprachigen LEH- & Discount-Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege, idealerweise im Bereich Fleisch, Wurst, Convenience
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen, Listung von Lebensmitteln sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung sowie Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Flexibel, lösungs- und leistungsorientiert, unternehmerisch denkend mit gutem Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Tools
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

### **Wer sind wir?**

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

### **Sind Sie Interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:**

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!** Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder [XING](#)** unter Angabe der **Referenz 2828** an:

### **Ihre Ansprechpartnerin**

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

### **Kontakt**

LIEBLER INSTITUT GmbH  
Dieselstraße 9  
45770 Marl  
02365 207 140  
[info@liebler.de](mailto:info@liebler.de)  
[www.liebler.de](http://www.liebler.de)